

PALTAS Y CÍTRICOS: LA CONFIANZA TOTAL DE MAQUINARIA AGRÍCOLA SAN JOSÉ EN EL USO DE PRODUCTOS HUMA GRO®

Hace cinco años el ingeniero Ignacio Cillóniz, gerente de Maquinaria Agrícola San José, buscaba cambios fuertes en su plantación. En ese momento apareció el equipo de HUMA GRO®, que le explicó todo lo que necesitaba saber sobre la fertilización líquida y la Tecnología Micro Carbono de la marca. Es así como actualmente este empresario confía la totalidad de su proyecto de paltas y cítricos a los productos de HUMA GRO®, de los que destaca la calidad de los fertilizantes, el ahorro en logística y su participación en el plan para reducir la alternancia en su plantación.

Los cambios bruscos siempre asustan, sin embargo a Ignacio Cillóniz, gerente de Maquinaria Agrícola San José en Chíncha, no le tembló el pulso a la hora de pasar a utilizar la línea completa de los fertilizantes líquidos HUMA GRO® en la totalidad de su campo. Esto sucedió hace cinco años y actualmente se declara muy satisfecho de haber tomado esa decisión.

"Para uno tomar decisiones radicales tienen que alinearse varias cosas. Por un lado yo no estaba contento con los productos tradicionales porque no veía resultados en campo y estaba buscando un cambio. Por casualidad me encontré con el equipo de HUMA GRO®, me dieron una explicación sobre lo que hacía la empresa y el concepto de la molécula de 'Micro Carbono' que me pareció consistente", recuerda el inge-

niero Cillóniz. A pesar de las explicaciones de la compañía este cambio implicaba un gran riesgo ya que en ese momento, tal y como recuerda el gerente de Maquinaria Agrícola San José, se habían hecho pruebas con los productos de HUMA GRO® en Perú pero todavía no existían demostraciones contundentes.

"Los que habían hecho las pruebas me decían que funcionaba, pero todos me recomendaban que hiciera una prueba en una parte. A pesar de este consejo yo tomé la opción más radical e hice el cambio completo en una sola vez. Esta decisión me resolvió muchos problemas desde la parte nutricional a la logística", añade el empresario.

En lo relativo a la logística, Ignacio Cillóniz recuerda como pasó de recibir en su campo camiones de doble eje con abono a una

simple camioneta, lo que le ha supuesto ahorros económicos y una menor preocupación ya que con cargas menores se le ha hecho mucho más sencillo controlar quién entra a su fundo. "Además el equipo de HUMA GRO® ya tiene oficinas en Chíncha. Yo les paso las órdenes de compra vía mail y a los dos días me están entregando el producto. Antes tenía que consolidar la carga para que te justifique el flete y acababa cargando 35 toneladas, ahora lo puedo fraccionar quincenalmente", comenta el ingeniero.

A esto hay que sumar la reducción del tamaño de los almacenes de la Agrícola San José que pasaron de medir 200 m² a 10 m² y la reducción de la inversión del mantenimiento del sistema de riego. "La obstrucción se puede dar, pero será por otros motivos, como las algas, porque gracias a la solubilidad de los productos HUMA GRO® no hay problemas de taponamiento de gotero, y eso a la larga es un ahorro para los empresarios que hemos hecho importantes inversiones en nuestros sistemas de riego", añade el empresario.

DOS CAMPAÑAS SIN REDUCCIÓN EN SU RENDIMIENTO EN PALTA

El primer paso de fertilización sólida a líquida en San José se dio en los lotes dedicados a espárrago, un cultivo que hoy ha sido sustituido por cítricos, pero con el que se lograron buenos resultados de la mano de HUMA GRO®. Después de eso la transformación se formalizó en la parte de paltos que ocupan 43.5 hectáreas de la totalidad del proyecto.

En su producción de paltas Maquinaria Agrícola San José alcanzó rendimientos de 37 mil kilos por hectárea en la pasada campaña y pronostican que las cifras para la actual cosecha serán similares. "Pensé que este año iba a bajar, pero felizmente he logrado manejar la alternancia entre las podas y una buena nutrición. En este pun-



Ignacio Cillóniz, gerente de Maquinaria Agrícola San José.

to es importante tener coraje para hacer podas radicales de renovación porque te bajas casi el 20% del árbol, pero si no lo haces los árboles se te van muy arriba y es costosísima la cosecha".

Y es que este miedo a la alternancia nace en el empresario al conocer los estimados de los clientes que acuden a su otro negocio: los empaques. "Veo los pronósticos de los clientes que nos compran los cartones y la verdad es que son un electrocardiograma, años felices con 40 a 42 mil kilos y al año siguiente bajan a 10 mil. De hecho ese era mi temor, pero hace dos campañas que he conseguido manejarlo y espero seguir haciéndolo", especifica el empresario.

En lo que respecta a cítricos, el empresario chinchano se ha decantado por instalar 50 hectáreas en su fundo, cuya siembra se ha completado este año. Después de la experiencia con espárrago y palta, Ignacio Cillóniz ha decidido basar la nutrición de este nuevo proyecto en el uso de los fertilizantes líquidos de HUMA GRO® desde el inicio, así como lo hizo en parte de su área de paltos.

MÁS RESULTADOS POSITIVOS CON ENCAPSULADORES DE SALES Y MEJORADORES DE SUELOS

Además de la línea completa de macro y micro nutrientes para aplicaciones al suelo y foliar de HUMA GRO®, en Agrícola San José utilizan otros productos ofertados por la marca que ya han sido utilizadas en el fundo chinchano. Además el gerente de la empresa destaca que la ampliación del portafolio de HUMA GRO® es constante y que él siempre está dispuesto a poner a prueba los nuevos productos de la línea.

Sobre los resultados con el encapsulador de sales el ingeniero Cillóniz comenta: "es difícil cuantificarlo a través de un análisis. Lo que te digo es que mis ratios están dentro de lo esperado. Cuando he tenido que corregir algo ha mejorado esa carencia o ese exceso. De hecho tomo su uso como un complemento porque finalmente el concepto me parece que funciona. Al utilizar un sistema mixto en el que combino sistema de riego y riego por gravedad prefiero realizar correcciones anuales con este producto para evitar futuros problemas".

UNA SENCILLA ADAPTACIÓN A LA FERTILIZACIÓN LÍQUIDA HUMA GRO® CON TECNOLOGÍA MICRO CARBONO

El éxito de los productos HUMA GRO® radica en gran medida en la Tecnología Micro Carbono (TMC) ¿cuál ha sido su experiencia con esta tecnología?

En mi experiencia, considero que funciona, ya que al ser una molécula mucho más pequeña lo hace más asimilable. Además siempre funciona con un ion libre que captura el elemento y que es el que lo conduce hacia la planta para que sea más asimilable. El ejemplo que me dieron desde HUMA GRO® es que el transporte en la planta funciona como el tráfico y que la molécula de "Micro Carbono", al ser mucho más pequeña, es como una moto que se mete entre el tráfico y consigue ir mucho más rápido.

¿Cómo fue la adaptación de su empresa al cambio a la fertilización líquida HUMA GRO®?

Fue bien fácil. Tú puedes tener un producto buenísimo pero que la aplicación sea muy complicada y puedes tener otro baratísimo pero que te suponga hacer un doble esfuerzo en su uso. En este caso fue al contrario, la parte positiva es que en vez de mezclar tantas bolsas de 50 kilos de un producto vas a usar 250 centímetros cúbicos de los fertilizantes HUMA GRO®. Eso al comienzo causaba dudas en mi gente, pero después vieron que les simplificaba sus tareas y aceptaron el cambio rápidamente.

¿Necesitó realizar alguna inversión para realizar este cambio?

Hice pequeñísimas inversiones en balanzas o equipo de medición porque lo que usaba en algunos casos eran centímetros cúbicos. Pero en general el cambio no supuso ningún desembolso extra en la empresa.

Y específicamente sobre los productos ¿le supusieron un gran cambio en el presupuesto?

En costo al final HUMA GRO® lo que hace es intentar hacer una oferta similar a la de los convencionales, si no fuera así pienso que les hubiera sido mucho más difícil entrar al mercado peruano. En mi caso, HUMA GRO® igualó en la oferta y desde que comencé a trabajar con ellos no me han subido los precios, así que supongo que al final los dos ganamos.

Después de varios años con HUMA GRO® ¿qué recomendaciones daría a otros agricultores?

Lo primero, que lo prueben. Sobre el uso en sí recomiendo que hagan pruebas cuando necesiten mezclarlos con insecticidas y fungicidas para que no se compliquen. Nosotros por ejemplo cuando tenemos fungicidas muy caros evitamos mezclarlos para que no les baje la eficiencia. Sin embargo la recomendación de los especialistas de HUMA GRO® es la contraria y te dicen que los mezcles porque los enlaces libres van a capturar el producto (en este caso el fungicida) y lo trasladarán de una forma más sencilla y rápida. Eso sí, con el transcurso del tiempo cada vez me voy atreviendo a hacer más mezclas y a probar más cosas.



1. Con la incorporación de los productos HUMA GRO® los especialistas de la empresa vieron reducir su almacén de 200m² a 10m².

2. En Maquinaria Agrícola San José han conseguido evitar durante los dos últimos años la alternancia.

3. Los cítricos son el nuevo proyecto de la agrícola que se desarrollan desde el inicio con productos HUMA GRO®.

SOSTENIBILIDAD Y FERTILIDAD DE LOS SUELOS

Los productos HUMA GRO® promueven la sostenibilidad y fertilidad del suelo, ya que mejoran la calidad del mismo al aumentar la actividad de las bacterias y hongos beneficiosos en sus campos. Este aumento de la actividad microbiana ofrece muchos beneficios para el suelo, como la mejora de las propiedades físicas del suelo y el aumento de la disponibilidad de minerales. Más importante aun, estos microorganismos descomponen la materia orgánica disponible convirtiéndola en humus rico en nutrientes, el elemento clave en los suelos altamente productivos.

En esta categoría de productos, HUMA GRO® ofrece: HUAM GRO BEGIN™, producto que promueve un entorno favorable de suelos, mejora la aireación, y aumenta la capacidad de retención de agua de los suelos; HUMA GRO SOIL-MAX™, mejorador de la estructura del suelo que estimula la actividad de las bacterias beneficiosas en el suelo; HUMA GRO CONTRANEM™, fertilizante mejorador de suelo; HUMA GRO START-L®, tratamiento de semillas para una germinación rápida y uniforme y una mayor aparición temprana; HUMA GRO ENCAPSALT PLUS™, producto que ayuda a disminuir el estrés de sal en la zona de las raíces; HUMA GRO ZAP®, que fomenta condiciones saludables en todo tipo de suelos y en todos los pH; y HUMA GRO FERTIL HUMUS®, producto que promueve la actividad de hongos beneficiosos en el suelo y aumenta la disponibilidad de carbono y nutrientes en la zona radicular.